

EIOPA on the assessment of Internal Models during the pre-application process

di Silvia Dell'Acqua

20/05/2015 10:01

The European Insurance and Occupational Pensions Authority (EIOPA) is working on building a common supervisory culture and on ensuring the use of common procedures across Member States under the Solvency II framework. The critical area of the approval process of Internal Models (IM) is particularly prone to inconsistent approaches and needs therefore to be monitored.

Undertakings which want to apply for the approval of their IM to calculate the SCR have to provide their National Competent Authorities (NCAs) with all the necessary evidences to prove they are compliant with the relevant requirements set out in Solvency II directive and in the Guidelines. To guarantee a consistent approach across Europe, on the 14th of April 2015 EIOPA published an Opinion on Internal Models to recommend to the NCAs which are the preferred options to be used to model some risks in three areas where different approaches exist.

1. Sovereign Exposures

NCAs should require the risk related to Sovereign Exposures to be taken into account. After having collected the data and examined the treatments, EIOPA will decide if further guidance or actions will be needed.

2. Guidance for NCAs in absence of some related formal decisions

In case some relevant data (e.g. risk-free interest rate term structure) were not yet published at the time of the submission of an IM application, NCAs should assess the IM application on a "best endeavour basis" judging the reliability of the adopted approximation and considering the impact of approximation errors and possible restatements.

In case the Commission's decisions on granting equivalence to third countries was not yet published, NCAs should not make presumptions upon a positive outcome.

3. Comparative studies

The use of comparative studies is as a complementary tool in the analysis of an internal model and NCAs should carry out comparisons both at NCA level and at EU level coordinated by EIOPA.

As stated by Gabriel Bernardino, Chairman of EIOPA, the

Authority will monitor the actions taken by NCA in light of this Opinion document and will consider if further measures will be required.

It's worthy to notice that the risk of supervisory arbitrage with respect to the pre-application process has diminished over the last two years and the implementation of actions taken by both the NCAs and EIOPA itself will keep on being assessed by forthcoming follow-ups: for instance the Authorities are expected to inform the Review Panel (a permanent group comprising representatives of the National Supervisory Authorities with the necessary independence and objectivity, seniority, knowledge of the community legislation and EIOPA measures, and expertise in supervisory practices to guarantee the credibility and the effectiveness of the peer review mechanism) about the actions taken during 2014 and to be taken during 2015 by mid 2015.

The last Progress Report on the enhancement of supervisory practices related to the assessment of IM during the pre-application process was published by EIOPA on the 20th of March 2015: data were based on the progress report submitted by the NCAs for the follow-up to the two peer reviews launched by EIOPA during 2012; the analysis followed the principle of proportionality (number of pre-application processes and size of the market/insurance sector involved). From an overall point of view, the vast majority of recommendations have already been followed and those remaining are planned to be implemented by mid-2015 the latest. Some of the 21 general recommendations addressed to EIOPA have already been overtaken by the development of the Solvency II Preparatory Guidelines and, overall, for all of them an action has already been taken; nonetheless further follow up will be needed on the encouraging of the use of consistent communication and approaches and on the encouraging of sharing experience and technical papers. 4 general recommendations were addressed instead to the NCAs, in particular

1. clear and timely college minutes: no evidence that any NCA was not aligned
2. plans with Group Supervisor in local reviews agreed by time: no evidence that any NCA was not aligned
3. advertise, share and help to plan training programs: up to now only two authorities have shared they training programmes with other NCAs, for most of the NCAs this is not feasible due to language issues and budget constraints
4. line supervisors involved as well as risk experts: almost all NCAs have brought their practice in line with this.

NCAs have also dealt with specific recommendations and, not surprisingly, the ones with more experience have undertaken major actions. These can be broadly identified as

1. consistency of processes/reviews: some supervisors already have specific tools for the review of IM, others have planned to adopt measures in line with the best practice identified (e.g. Scenario Quantitative Analysis Tool to assess the calibration of the stochastic IM, Standardized Risk Information to assess the premium and reserving risk at different percentiles, R based models and Matlab coding to re perform calculations using undertaking data). Best practice concerning templates used to plan and record the findings of reviews have been adopted by NCAs and almost all of them organize meetings with undertakings to understand the actual level of preparedness
2. expertise of resources involved: most of the NCAs participate in external training activities offered by EIOPA or other external providers and numerous actions have been undertaken to familiarize with the new Solvency II framework
3. sharing of outcomes within the College: all group supervisors state they have informed the others NCAs in a clear and timely manner about their approach and the work plans; all group supervisors claim to have frequent college meetings (from one a year to four times a year, usually supplemented by workshops, conference calls and on site visits).

Il sistema di valutazione del Fondo Centrale di Garanzia

di Stefano Corsaro

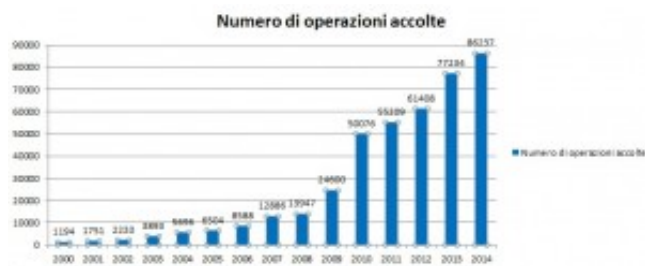
20/05/2015 09:52

L'intervento del Fondo Centrale di Garanzia è subordinato a una valutazione economico-finanziaria (c.d. *scoring*) dell'azienda beneficiaria: analizziamo i cambiamenti normativi degli ultimi anni e l'efficacia del sistema di valutazione.

UN'ANALISI DEI CRITERI DI VALUTAZIONE DEL FCG

L'utilizzo di fondi pubblici in funzione di garanzia rappresenta un'importante modalità di intervento pubblico, apprezzata per la possibilità di ri-utilizzo dei fondi, una volta che la garanzia si sia esaurita, e per l'effetto moltiplicativo, calcolato per il FCG in circa 19,5 (Gai e Ielasi, 2014). Questa politica è divenuta ancora più rilevante con lo scoppio della crisi economica, come si può evincere dalla Tabella 1. L'attività del fondo si articola per oltre la metà degli interventi in controgaranzie nei confronti di confidi o altri fondi, poco meno della metà degli interventi sono di garanzia diretta; i principali settori di azione sono: commercio (38%), industria (46%), servizi (16%). Quasi il 60% delle garanzie copre finanziamenti a microimprese, poco meno di un terzo a piccole imprese. Le operazioni garantite tra il 2000 e il 2014 sono state oltre 410.000, pari a 65 miliardi di finanziamenti, di cui oltre 36 assicurati dal Fondo.

Tabella 1



Al fine di evitare sia utilizzi impropri delle disponibilità, con rischi eccessivi per la contabilità pubblica, sia criteri troppo rigidi, che non migliorino le prospettive di finanziamento delle PMI, il Fondo prevede un sistema di valutazione (*scoring*), che analizza il settore di appartenenza, i dati di bilancio, la situazione contabile dell'azienda (eventualmente) beneficiaria e le operazioni da assistere.

Di seguito, una schematica riproduzione degli indicatori utilizzati sino a due anni fa nei diversi settori e delle soglie ottimali:

Classe A	Indice	Copertura delle immobilizzazioni	Indipendenza finanziaria	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato
Industria e servizi = contabilità ordinaria	Formula	$\frac{CP + Pass. consolid.}{Immobilizzazioni}$	$\frac{CP}{Totale passivo}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{MOL}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≥ 100%	≥ 10%	≤ 5%	≥ 15%
	Descrizione	Indice di liquidità	Rotazione attivo circolante	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato
Commercio e servizi = contabilità ordinaria	Formula	$\frac{Att. Circol.}{Pass. Circol.}$	$\frac{Att. Circol.}{Fatturato}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{MOL}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≥ 80%	≤ 60%	≤ 5%	≥ 15%
	Descrizione	Giorni di rotazione del magazzino	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Indice di redditività
Industria commercio e servizi = contabilità semplificata, con ritenenze	Formula	$\frac{(RP + RI)/2}{Fatturato} \cdot 365$	$\frac{MOL}{Fatturato}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{Utile}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≤ 180 gg	≥ 15%	≤ 5%	≥ 6%
	Descrizione	Incidenza del reddito operativo sul fatturato	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Indice di redditività
Industria commercio e servizi = contabilità semplificata, senza ritenenze	Formula	$\frac{RO}{Fatturato}$	$\frac{MOL}{Fatturato}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{Utile}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≥ 10%	≥ 15%	≤ 5%	≥ 6%
	Descrizione	Indice di liquidità	Rotazione attivo circolante	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato
Autoservizi = contabilità ordinaria	Formula	$\frac{Att. Circol.}{Pass. Circol.}$	$\frac{Att. Circol.}{Fatturato}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{MOL}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≥ 80%	≤ 60%	≤ 5%	≥ 5%
	Descrizione	Incidenza del reddito operativo sul fatturato	Incidenza della gestione caratteristica sul fatturato	Incidenza oneri finanziari sul fatturato	Indice di redditività
Autoservizi = contabilità semplificata	Formula	$\frac{RO}{Fatturato}$	$\frac{MOL}{Fatturato}$	$\frac{OFN}{Fatturato}$	$\frac{Utile}{Fatturato}$
	Valore ottimale	≥ 3%	≥ 5%	≤ 5%	≥ 6%
	Descrizione	Copertura delle immobilizzazioni	Indipendenza finanziaria	Incidenza oneri finanziari sulla produzione vendibile	Incidenza della gestione caratteristica sulla produzione vendibile
Imprese agricole = contabilità ordinaria	Formula	$\frac{(CP + Pass. consolid.)}{Immobilizzazioni}$	$\frac{CP}{Totale passivo}$	$\frac{OFN}{PLV}$	$\frac{MOL}{PLV}$
	Valore ottimale	≥ 100%	≥ 10%	≤ 5%	≥ 10%
	Descrizione	Giorni di rotazione del magazzino	Incidenza della gestione caratteristica sulla produzione vendibile	Incidenza oneri finanziari sulla produzione vendibile	Indice di redditività
Imprese agricole = contabilità semplificata, con ritenenze	Formula	$\frac{(RP + RI)/2}{PLV} \cdot 365$	$\frac{MOL}{PLV}$	$\frac{OFN}{PLV}$	$\frac{Utile}{PLV}$
	Valore ottimale	≤ 180 gg	≥ 10%	≤ 5%	≥ 5%

Classe L.2.3	Descrizione	Incidenza del reddito operativo sulla produzione vendibile	Incidenza della gestione caratteristica sulla produzione vendibile	Incidenza oneri finanziari sulla produzione vendibile	Indice di redditività
Intrac agricola = consolidata semplificata, senza rimanenze	Formula	$\frac{RO}{PLV}$	$\frac{MOL}{PLV}$	$\frac{OFN}{PLV}$	$\frac{Utile}{PSV}$
	Valore ottimale	≥ 7%	≥ 10%	≤ 5%	≥ 5%

LEGENDA: **At. Circol.**: Attivo circolante; **CP**: Capitale proprio; **Fatturato**: Fatturato; **Immobilizzazioni**: Totale immobilizzazioni; **MOL**: Margine operativo lordo; **OFN**: Oneri finanziari netti; **Pass. Circol.**: Passivo circolante; **Pass. consolid.**: Passivo consolidato; **PLV**: Produzione lorda vendibile; **RF**: Rimanenze finali; **RI**: Rimanenze iniziali; **RO**: Reddito operativo

Fonte: Panizzolo

Il decreto c.d. 'fare' (DL 69/2013) ha modificato alcuni dei parametri summenzionati: tra i cambiamenti più significativi indichiamo la sostituzione dell'indicatore oneri finanziari netti/fatturato con il rapporto MOL/oneri finanziari lordi e il dimezzamento del valore ottimale MOL/fatturato, calato dal 15% all'8%. Le correzioni sono principalmente conseguenza della crisi economica: eliminando il rapporto capitale circolante/fatturato, ad esempio, si è evitato di sfavorire le aziende non pagate da creditori privati e dalle PA. Il cambiamento più importante è però rappresentato dal ruolo preminente affidato al MOL, in quanto indicatore più adatto per stabilire la capacità dell'azienda di generare profitti.

A ogni indice è assegnato un valore tra 0 (eccessiva distanza dal valore ottimale) e 3 (raggiungimento del valore suddetto). Aziende con punteggio tra 9 e 12 sono assegnate al livello A, tra 7 e 9 al livello B, fino a 6 al livello C. Lo stesso procedimento è ripetuto per il penultimo bilancio: l'unione dei livelli garantisce l'assegnazione ad una fascia.

Penultimo bilancio	Ultimo bilancio	Fascia assegnata
A	A	Fascia 1
B	A	Fascia 1
A	B	Fascia 2
B	B	Fascia 2
C	B	Fascia 2
C	A	Fascia 2
A	C	Fascia 2
B	C	Fascia 3*
C	C	Fascia 3*

*Se il rapporto tra i mezzi propri e il passivo totale è inferiore al 5% nell'ultimo bilancio, l'azienda è automaticamente classificata in fascia 3.

È interessante notare che valutazioni B-A e C-B garantiscono l'assegnazione, rispettivamente, in fascia 1 e fascia 2, mentre A-B e B-C soltanto in fascia 2 e fascia 3: si riconosce, dunque, un merito alle aziende che hanno mostrato un miglioramento tra il penultimo e l'ultimo anno.

Gli interventi in fascia 1 sono automaticamente approvati, essendo sufficiente che il cash flow dell'impresa (la somma di utili e ammortamenti) sia superiore alla somma degli interessi e del rimborso del finanziamento. Gli interventi in fascia 2 sono valutati caso per caso, tramite la richiesta di ulteriori informazioni, quali un eventuale progetto di investimento o le prospettive di mercato e di crescita dell'azienda. Infine, gli interventi classificati in fascia 3 sono automaticamente bocciati. Esistono, peraltro, procedure c.d. semplificate, in cui la valutazione non spetta al comitato del Fondo, ma agli intermediari o ai confidi.

Un'analisi delle conseguenze delle modifiche apportate dal DL 69/2013, compiuta su un campione di 253 controgaranzie, mostra un leggero aumento delle aziende classificate in fascia 1:

si tratta di una conseguenza dell'allentamento delle norme richiesto dalla situazione di crisi, ma i cambiamenti non sono significativi. I risultati non sono però frutto di scarsi movimenti tra fasce, bensì di considerevoli movimenti in opposte direzioni: soltanto poco più di 1/3 delle aziende in fascia 2 e della metà delle aziende in fascia 3 non ha infatti cambiato fascia di appartenenza. Il dato generale evidenzia movimenti per oltre un quarto del campione.

L'attuale sistema sembra dotato di una buona capacità di analisi delle richieste di garanzia: il rapporto campionario tra la percentuale di default di portafogli controgarantiti e non garantiti è pari all'incirca a uno a tre. La percentuale di default e il settore o la provenienza geografica dell'impresa non sono significativamente relazionate; al contrario, garanzie concesse da banche di grandi o piccole dimensioni si associano a maggiori probabilità di intervento del Fondo. Garanzie a prima richiesta e responsabilità illimitata sembrano inoltre più rischiose di garanzie sussidiarie e responsabilità limitata. Infine, i finanziamenti in conto corrente sono generalmente sicuri, al contrario i finanziamenti rateali non ipotecari risultano particolarmente rischiosi. Tali risultanze potrebbero essere utili per graduare meglio le commissioni richieste a istituti finanziari e confidi e per diversificare l'azione del fondo a seconda dell'operazione finanziaria garantita. Si tratta, a ogni modo, di correlazioni, non di rapporti cause-effetto (Panizzolo, 2014; FCG, 2013; FCG, 2014).

BIBLIOGRAFIA

Corsaro, Stefano. *Finanziamenti alle imprese: il ruolo del Fondo Centrale di Garanzia*. FinRiskAlert.it. 2015.

Fondo Centrale di Garanzia (FCG). *Disposizioni operative*. 2014.

Fondo Centrale di Garanzia (FCG). *Scheda di sintesi*. Edizione maggio 2013. 2013.

Gai Lorenzo e Federica Ielasi. *L'accesso al credito delle PMI: un'analisi dei criteri allocativi del Fondo Centrale di Garanzia*. Banca Impresa Società. Anno XXXIII n.2. 2014.

Panizzolo, Davide. *Il modello di scoring del Fondo Centrale di Garanzia: un'analisi di impatto*. DEM discussion papers n.7. Università di Trento. 2014.

Aggiornamento delle valute per il rischio di cambio

15/05/2015 19:54

E' stata aggiornata la lista di valute 'strettamente correlate', da utilizzare per calcolare i requisiti di capitale richiesti per il rischio di cambio.

Comunicato stampa Lista valute

Valutazione dei derivati nelle risoluzioni

15/05/2015 19:49

L'EBA ha aperto una discussione pubblica sulla valutazione dei

derivati all'interno delle procedure di risoluzione. La consultazione terminerà il 13 agosto.

Comunicato stampa Documento per la consultazione

ESMA: Q&A sull'applicazione di AIFMD

13/05/2015 21:17

L'ESMA ha aggiornato la sezione Q&A concernente l'applicazione della direttiva AIFMD.

Q&A

Report sulle cartolarizzazioni

13/05/2015 21:14

L'ESA ha pubblicato un report in cui si analizzano i requisiti di divulgazione e gli obblighi collegati a *due diligence* e segnalazioni di vigilanza degli strumenti di finanza strutturata.

Comunicato stampa Report

Primo stress test sugli istituti previdenziali

13/05/2015 21:07

L'EIOPA ha lanciato il primo stress test sugli istituti previdenziali: esso coprirà 17 paesi e almeno il 50% dei rispettivi mercati nazionali.

Comunicato stampa Pagina web stress test Pagina web valutazioni quantitative

Consultazione sull'EMIR

13/05/2015 21:02

L'ESMA ha aperto una consultazione sugli obblighi di compensazione previsti dalla normativa EMIR.

Comunicato stampa Documento esplicativo

Consultazione sulle esposizioni da finanziamenti specializzati

13/05/2015 20:49

L'EBA ha aperto una consultazione sugli standard tecnici delle esposizioni da finanziamenti specializzati. La consultazione terminerà l'11 agosto.

Comunicato stampa Documento per la consultazione

Direttore: Emilio Barucci.

Redattori: Roberto Baviera, Michele Bonollo, Stefano Corsaro, Daniele Marazzina, Giulia Mele, Carlo Milani, Silvia Dell'Acqua.

© 2015 FinRiskAlert - Tutti i diritti riservati.

Le opinioni riportate negli articoli e nei documenti del sito www.finriskalert.it sono espresse a titolo personale dagli autori e non coinvolgono in alcun modo l'ente di appartenenza.

Gli articoli e documenti pubblicati nel sito e nella newsletter FinRiskAlert hanno l'esclusiva finalità di diffondere i risultati di studi e ricerche a carattere scientifico. Essi non rappresentano in alcun modo informazioni o consulenza per investimenti, attività riservata, ai sensi delle leggi vigenti, a soggetti autorizzati.
