

20 aprile 2017

POLIMI FINTECH JOURNEY

**FINTECH AL SERVIZIO DEL
CROWDINVESTING**

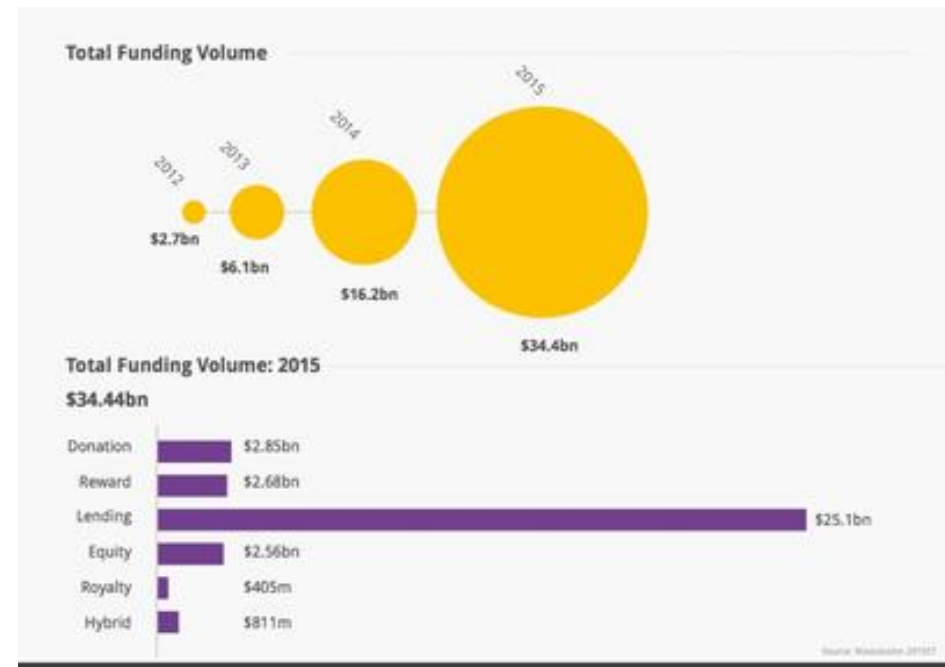
Giancarlo Giudici
(Politecnico di Milano – School of Management)



POLITECNICO
MILANO 1863

SCHOOL OF MANAGEMENT

II crowdfunding (1/2)



Il crowdfunding (2/2)

Reward-based: raccolta di fondi a fronte di pre-vendita o ricompensa non monetaria

Lending-based (social lending o P2P lending): sottoscrizione di titoli o contratti di debito, che offrono un rimborso di capitale ed eventualmente una remunerazione (simile al microcredito)

Equity-based: sottoscrizione di capitale di rischio: si diventa a tutti gli effetti 'soci' dei proponenti (non è detto però con gli stessi diritti patrimoniali / di voto)

Invoice trading: equivalente allo 'sconto fattura', attuato tramite la cessione della fattura sul web a investitori interessati



ONGOING

ALBORI

**STARTUP
E PMI**

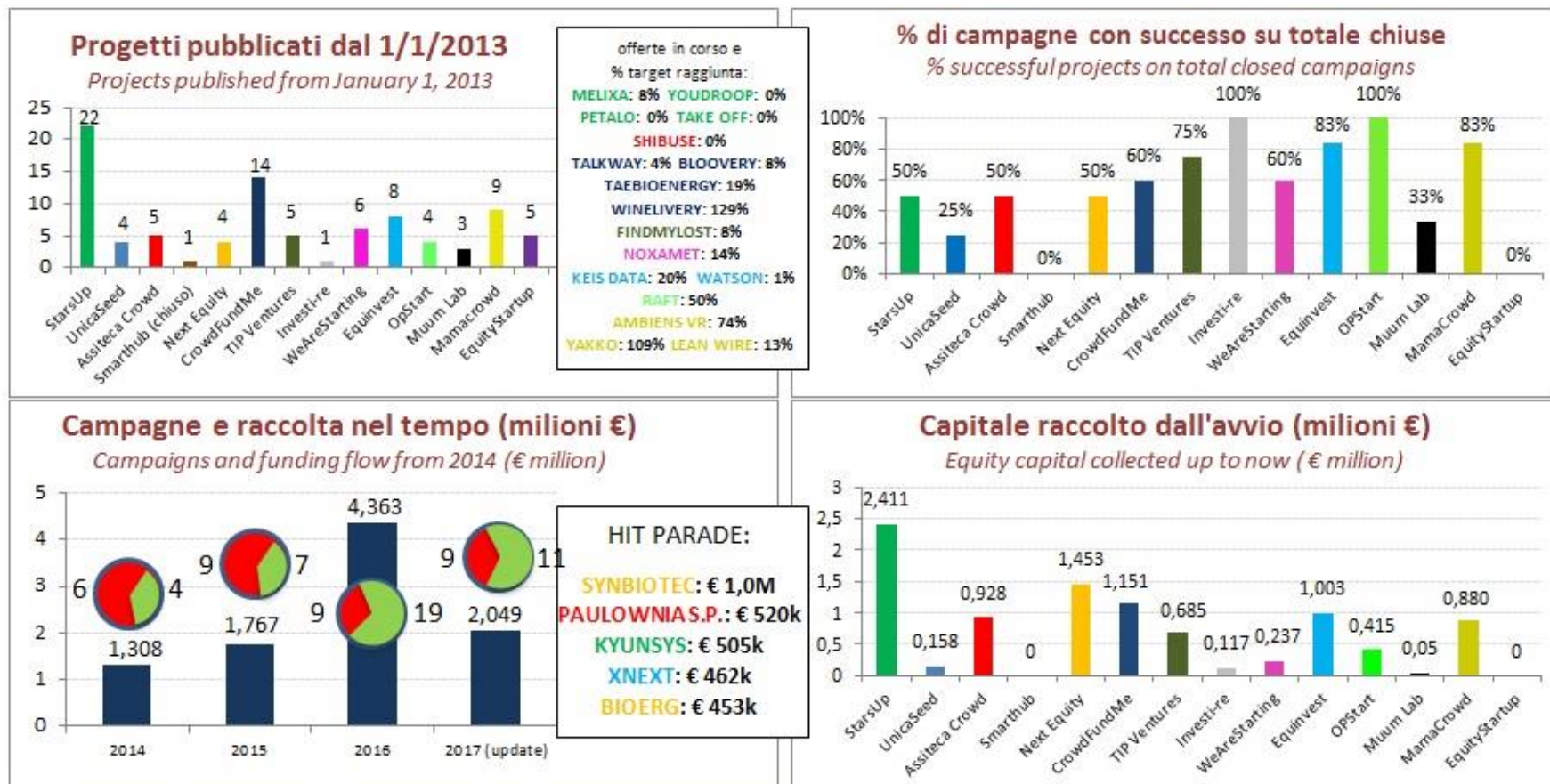
ALBORI

Equity crowdfunding in Italia: i numeri (1/2)

Portali autorizzati <i>Authorized web portals</i>	19	di cui: gestori 'autorizzati':	18	gestori 'di diritto':	1
Offerte pubblicate <i>Offerings</i>	91	di cui: chiuse con successo:	41 (55,4%)	chiuse senza successo:	33 (44,6%)
		<i>of which: successful:</i>		<i>of which: not successful:</i>	
		attualmente in fase di raccolta:	17	(di cui 3 hanno superato soglia minima di successo)	
		<i>of which: offering still open:</i>		<i>(of which: minimum target reached)</i>	
Le offerte sono state promosse da <i>The CF campaigns have been promoted by</i>	82	start-up innovative,	6	PMI innovative,	1
		<i>innovative startups,</i>		<i>innovative SMEs</i>	<i>investment vehicles</i>
					veicolo investimento (*)
(*) Vi è un caso di un'impresa che ha promosso tre raccolte successive su tre portali diversi					
Target medio di raccolta: <i>Average fundraising target:</i>	€ 271.840	Quota media del capitale di rischio offerto: <i>Average fraction of equity capital offered:</i>	19,31%		
Per i soli progetti chiusi con successo: <i>For successful projects only:</i>		Percentuale media di raggiungimento del target: <i>Average % between raised money and target funding:</i>	120,3% (**)		
		Numero medio di finanziatori per ogni campagna: <i>Average number of investors per campaign:</i>	46,0		
(**) in alcuni casi si prevedeva la possibilità di chiudere con successo l'offerta anche con importi inferiori al "target", che viene definito come l'obiettivo di raccolta dichiarato all'inizio della campagna nel materiale informativo messo a disposizione					
Per i soli progetti chiusi senza successo: <i>For unsuccessful projects only:</i>		Percentuale media di raggiungimento del target: <i>Average % between committed money and target funding</i>	7,2%		
Capitale di rischio totale raccolto dall'avvio della legge: <i>Total equity capital raised up to now:</i>	€ 9.486.813				

Fonte: Osservatorio Crowdfunding, Politecnico di Milano

Equity crowdfunding in Italia: i numeri (2/2)



Fonte: Osservatorio Crowdinvesting, Politecnico di Milano

Lending crowdfunding in Italia

BorsadelCredito.it
Dove le imprese trovano credito

lendix

smartika people to people credit

 **PRESTIAMOCI**
CHIEDI. PRESTA. SOGNA

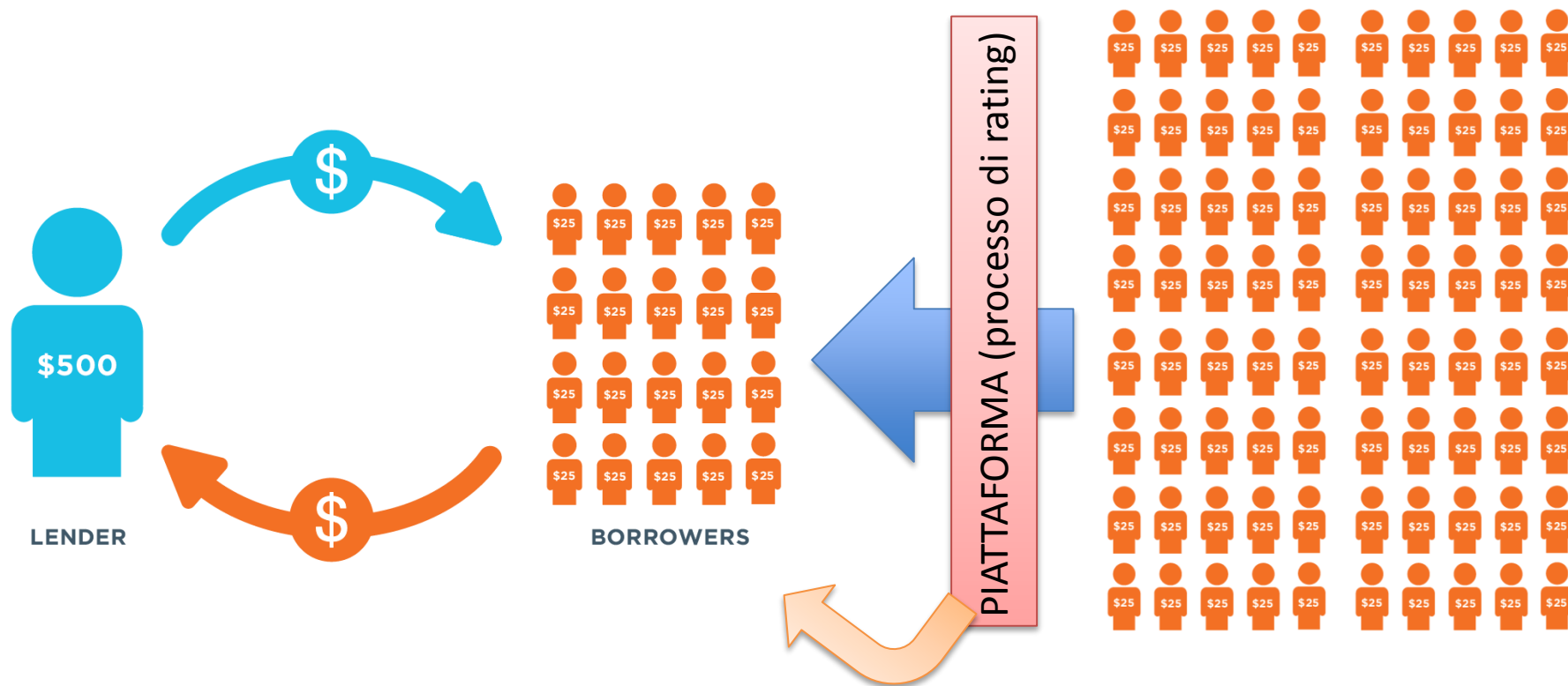
SOISY

younited credit.
Prestiti Online - Tassi Migliori

**IMPRESE
(BUSINESS)**

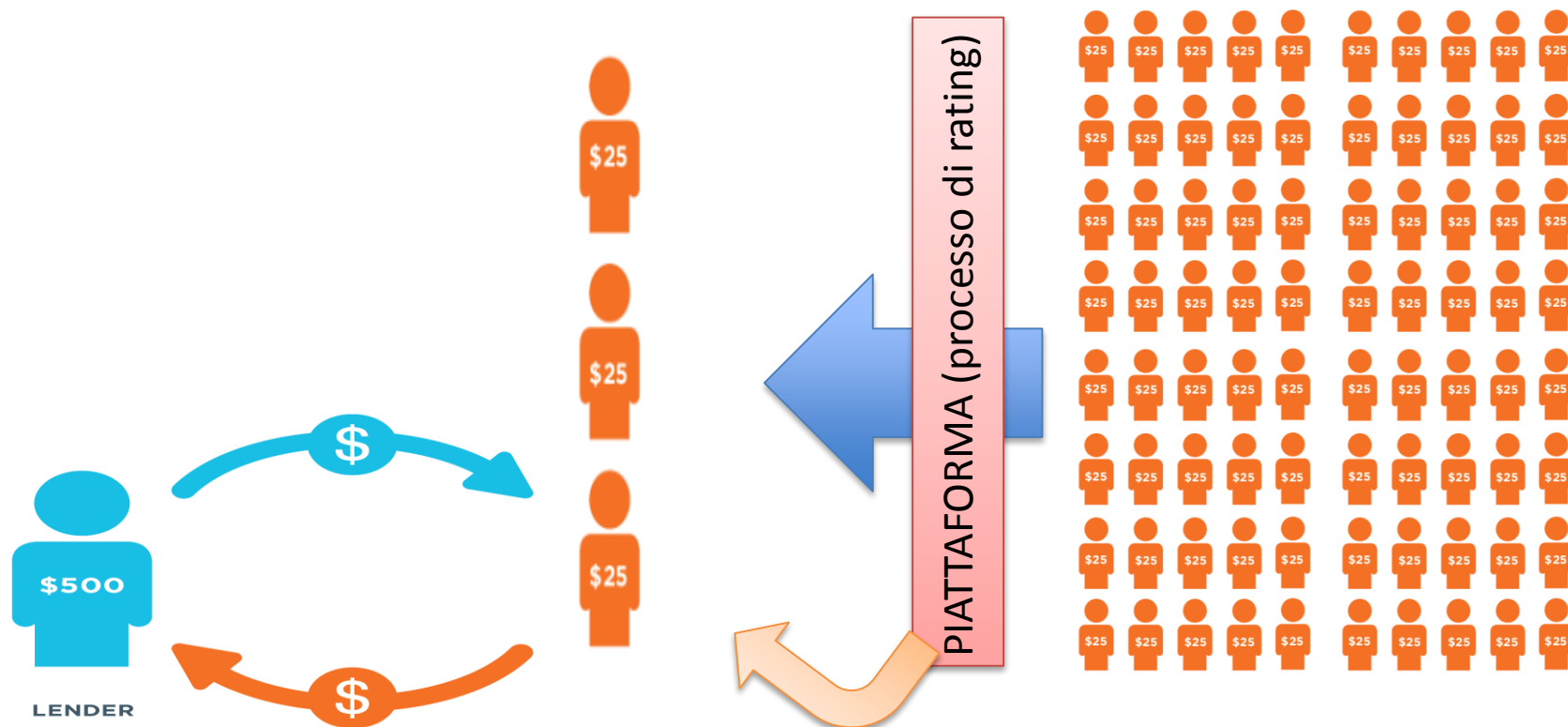
**PRIVATI
(CONSUMER)**

Lending: come funziona – il modello ‘diffuso’



Cofinanziamento tramite fondi riservati

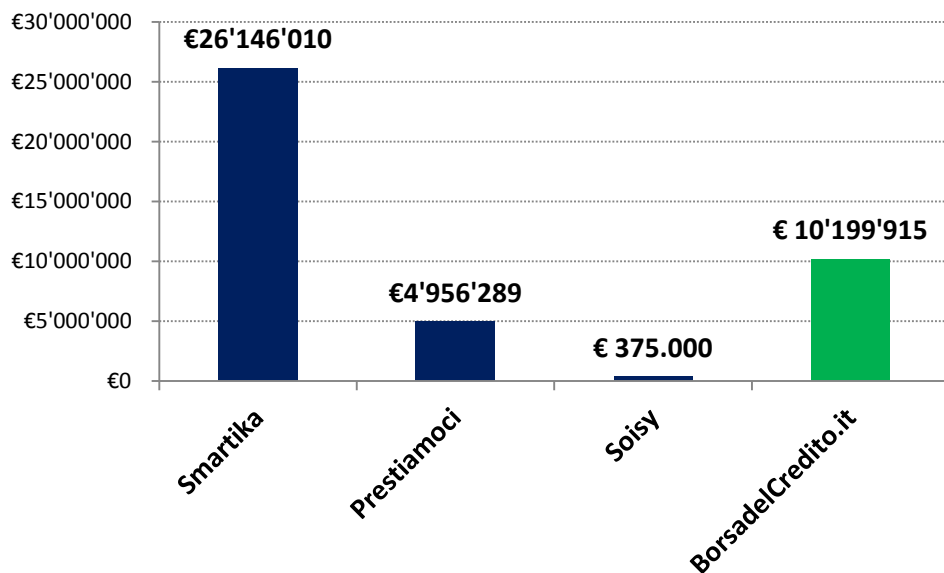
Lending: come funziona – il modello ‘P2P’



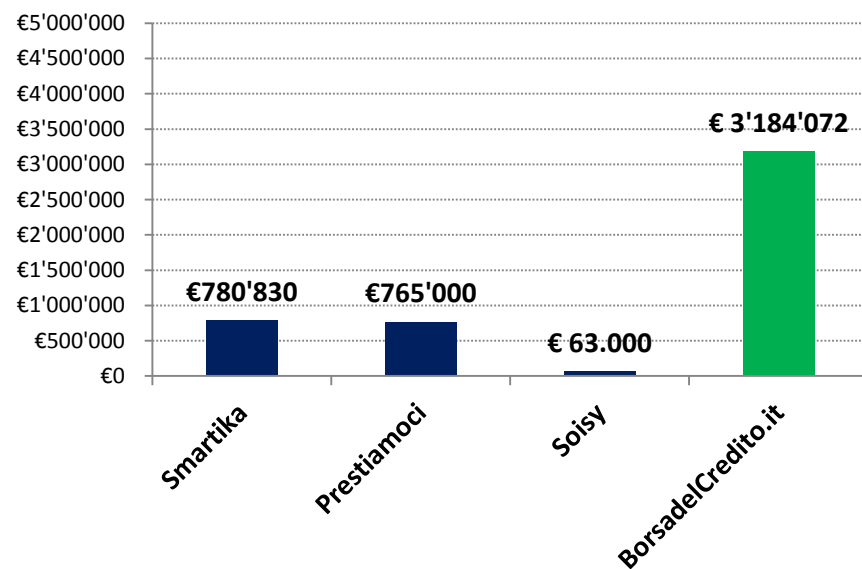
Cofinanziamento tramite fondi riservati

Lending: alcuni dati per l'Italia

Raccolta totale



Raccolta dal 1/1/2017



Fonte: Altifi, Borsadelcredito.it

Invoice trading

L'**invoice trading** consiste nella cessione di una fattura a investitori terzi.

L'effetto finanziario è lo stesso dello 'sconto fattura' bancario: ovvero l'anticipazione del denaro, in attesa del pagamento.

La remunerazione per l'investitore è nella differenza fra l'anticipo e quanto riscosso.

Il mercato si sta popolando di piattaforme dove questa cessione è facilitata.

In Italia il primo operatore è Workinvoice.it (€ 50 milioni di fatture cedute, € 15 milioni nel 2017) ma sono da poco diventate operative altre tre piattaforme (Cashme, Credimi, CrowdCity).



Gli sviluppi in ambito fintech



- La creazione di mercati secondari per le quote sottoscritte di investimenti in crowdfunding, attraverso tecnologie blockchain
 - La gestione di 'smart contract' sempre attraverso blockchain
 - L'utilizzo dei big data per misurare il rischio di credito o in generale profilare persone o imprese finanziate
 - L'automazione di processi di investimento nelle piattaforme e la gestione degli analytics di benchmarking
- ... e cos'altro ancora ci riserva il futuro??